MRV ENGENHARIA E PARTICIPAÇÕES S.A.

Apresentação Institucional

MERCADO HABITACIONAL BRASILEIRO

Demanda de longo prazo e disponibilidade de crédito

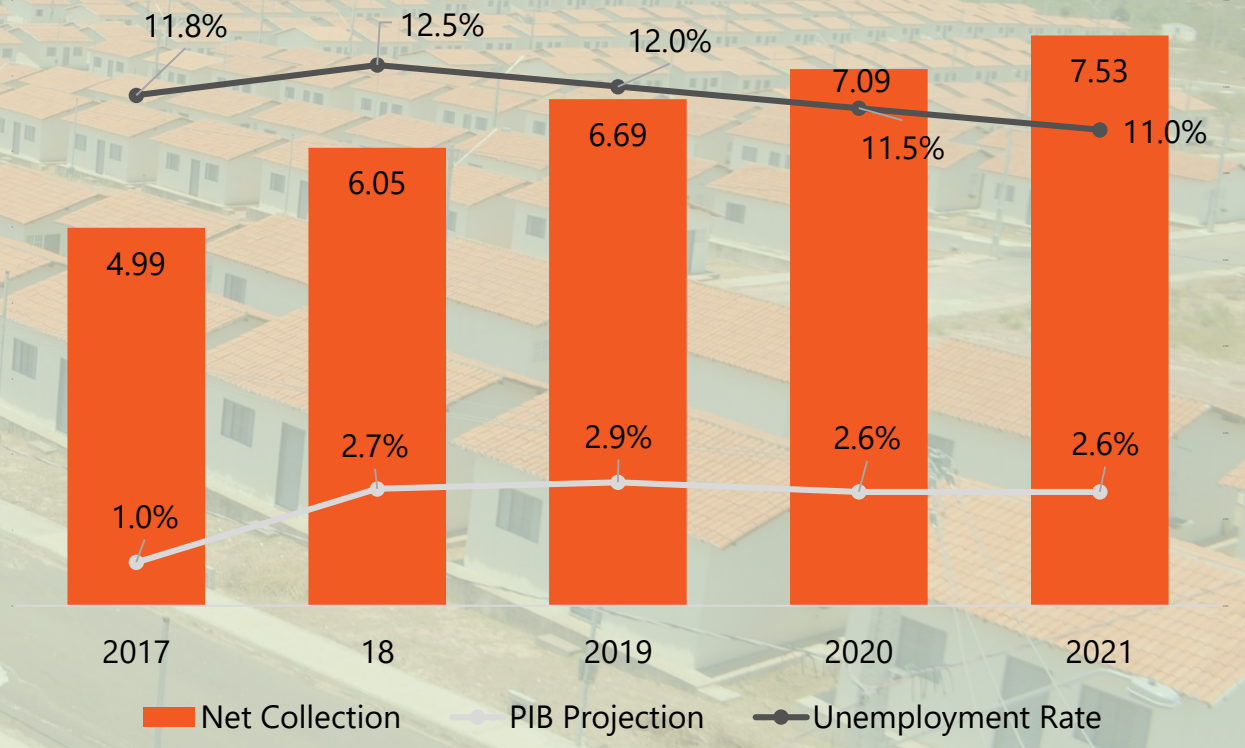
Demanda Habitacional (acumulado)

em milhões de unidades

Financiamento pelo **FGTS – principal fonte de recursos** para o segmento habitacional de baixa renda

Arrecadação Líquida FGTS

em bilhões de reais



Nos próximos 20 anos, o mercado precisa entregar cerca de **30M de habitações** para atender a demanda total

MRV: MAIOR CONSTRUTORA DA AMÉRICA LATINA

Mais de 376 mil **unidades vendidas**

LOCALIZAÇÃO

FACILIDADE DE PAGAMENTO

PREÇO

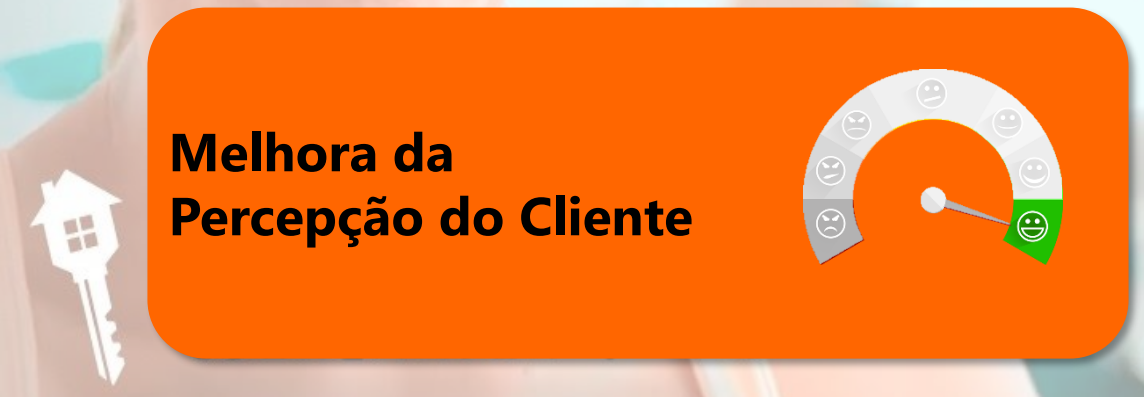
MRVE3 parte da carteira de
16 índices da bolsa

Presença Nacional: presente em 149 cidades e 22 estados brasileiros

Departamento de Inovação com visão holística, ajudando na identificação de demandas, priorizando e viabilizando projetos

MRV Engenharia

Aumento da Produtividade das Obras



Melhora da Percepção do Cliente

Departamento de Inovação com visão holística, ajudando na identificação de demandas, priorizando e viabilizando projetos

MRV Engenharia

Prospecção e aquisição de terrenos

- MRVDI/Terrenos

Comercial

- Novas Linhas (Eco, Bio, Premium)
- Kit de finalização

Crédito Imobiliário

- SAC/SICAQ na venda
- Venda Garantida

Produção

- BIM
- Fotovoltaica
- Parede de concreto
- Chicote elétrico
- Selo MRV + Verde e Obra Verde MRV

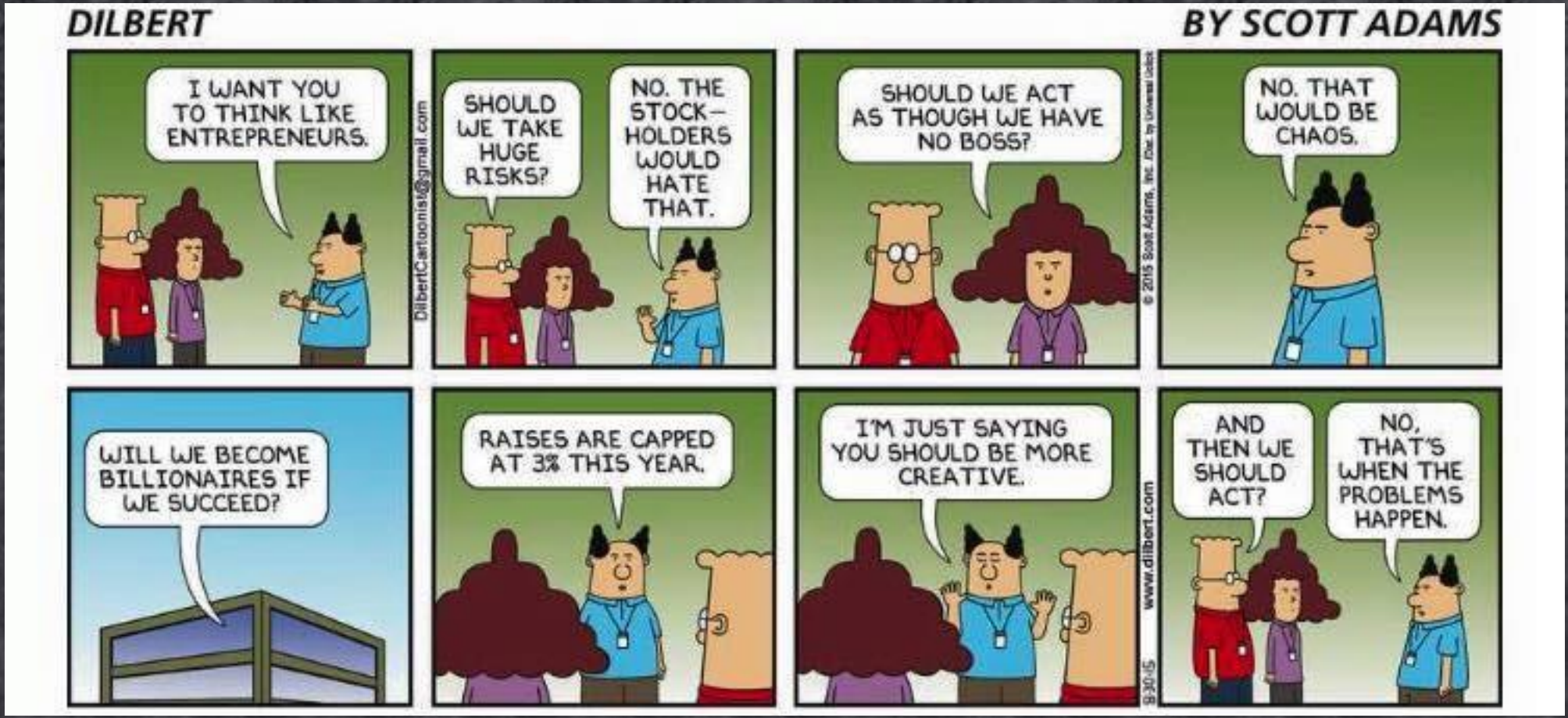
Assistência Técnica

- AT na palma da mão
- Encante
- Entrega de chaves

Relacionamento com Cliente

- Mão na roda
- Meu Decorado
- APPs

CULTURA



INOVAÇÃO

D+0
Encerramento das Inscrições

D+30
Resultado da 1ª Etapa

D+80
Entrega do Business Case

D+100
Apresentação para Comitê

D+110
Resultado da 2ª Etapa

D+120
Apresentação para Diretoria

D+125
Resultado Final

D+130
Evento de Premiação

Ciclo Anual

Parecer Técnico

Premio x Implantação

Ideia x Projeto

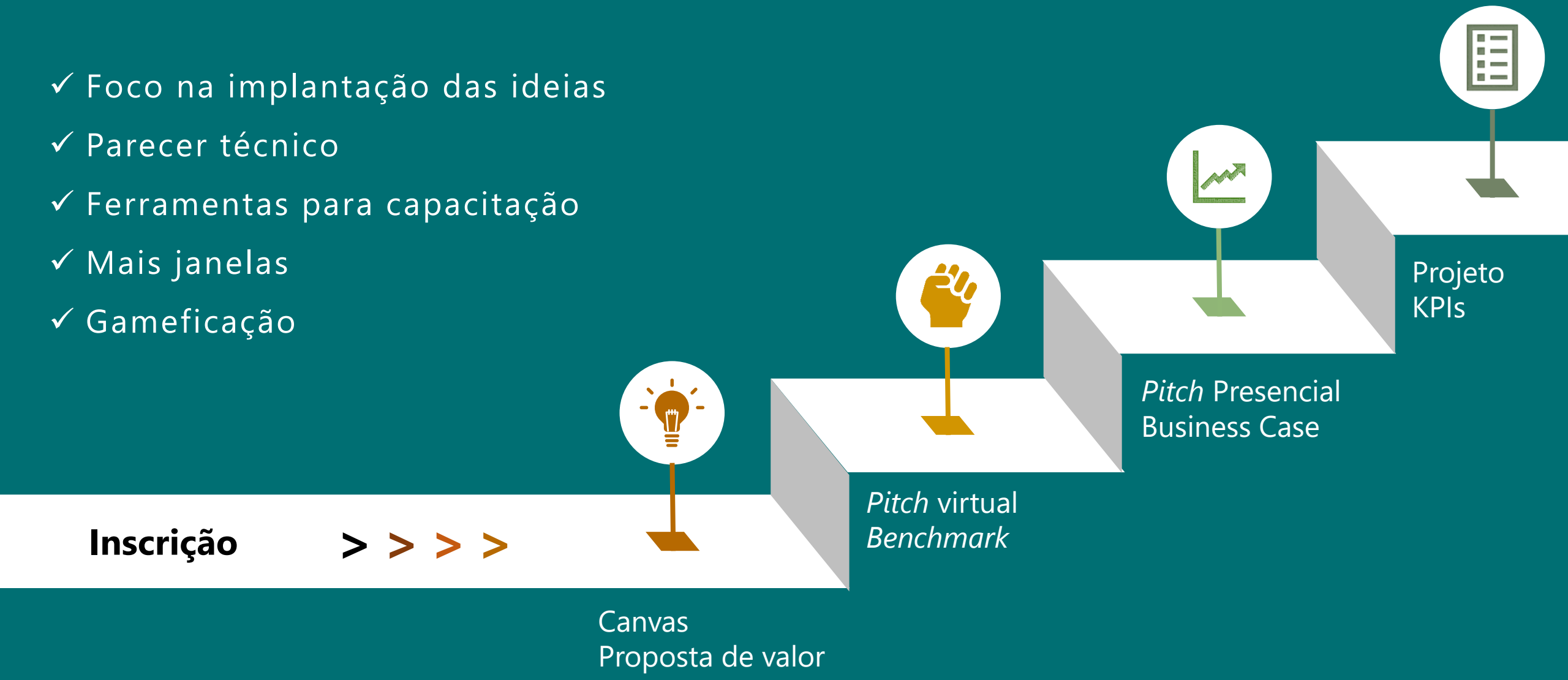
Sponsors

Métricas

MARATONA DE IDEIAS – PIONEIRISMO E OPORTUNIDADES

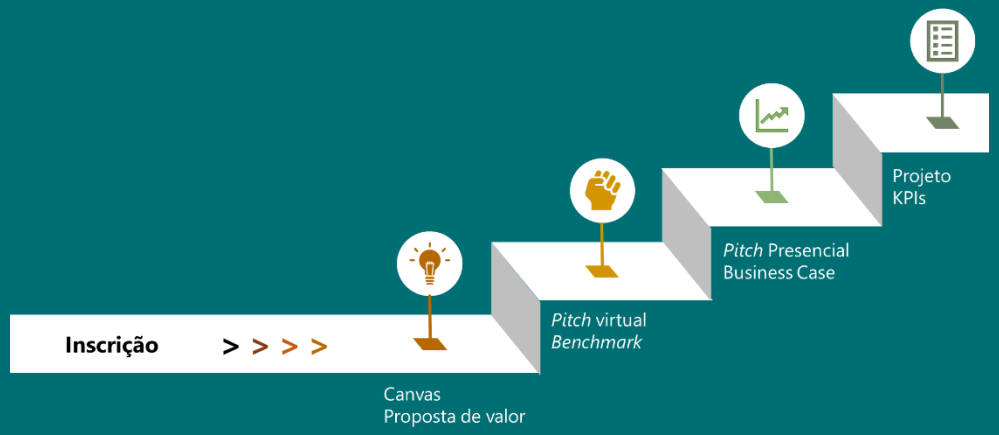
INTRAEMPREENDEDORISMO: OLHANDO PARA DENTRO

- ✓ Foco na implantação das ideias
- ✓ Parecer técnico
- ✓ Ferramentas para capacitação
- ✓ Mais janelas
- ✓ Gameficação



REALMENTE OPEN: CONVERSANDO COM O ECOSSISTEMA

AGORA → VISÃO DE FUTURO



INTRAEMPREENDEDORISMO

Entendendo Clientes

Co desenvolvimento com Fornecedores

Trabalho em Rede

Hackthons

Corporate Clients

Espaço colaborativo de fomento à inovação e ao empreendedorismo. Ambiente fértil em <u>CONEXÕES</u> para construir uma trajetória de crescimento e sucesso.

É SÓ O COMEÇO...

...TRABALHO CONTÍNUO PARA SUPERAR OS DESAFIOS

A MAIOR CONSTRUTORA DA AMÉRICA LATINA

- Negócio sustentável
- Engenharia com capacidade
- Back Office preparado
- Diversificação geográfica
- Inovação
- Satisfação do cliente
- Sólida estrutura de capital